

# DRUCKLUFTTECHNIK UND PNEUMATIK RIEGLER setzt Akzente am Markt



Die RIEGLER & Co. KG ist seit 80 Jahren innovativer Partner für Drucklufttechnik und Pneumatik und heute einer der größten Anbieter in Deutschland. Das Bad Uracher Unternehmen setzt mit wegweisenden Innovationen immer wieder Akzente am Markt. Neben einem umfassenden und stetig wachsenden Produktspektrum bietet das Unternehmen einen echten Mehrwert zum Beispiel in Form von Supportleistungen im Onlinebereich, elektronischen Daten, einbaufertigen Systemlösungen, individuellen Baugruppen, vielfältigen Vertriebsunterstützungen, vom TÜV ausgezeichneten Serviceleistungen, persönlicher Beratung und vielem mehr. Das umfangreiche Gesamtangebot orientiert sich eng an den Bedürfnissen der Kunden und ist geprägt von verlässlicher Qualität und schneller Verfügbarkeit.

## HISTORIE

Das im Jahr 1936 durch Dr. Franz Riegler in Bad Urach als Handelsunternehmen für Industrieprodukte gegründete Unternehmen spezialisierte sich nach der Übernahme durch Georg Wacker im Jahre 1966 ausschließlich auf Drucklufttechnik und Pneumatik. 1986 wurde der heutige Firmensitz in der Schützenstraße bezogen und bis heute regelmäßig erweitert. Jürgen Wacker trat 1998 die Nachfolge seines Vaters an und übernahm die Geschäftsführung.

## FÜR BAD URACH & QUALIFIZIERTE MITARBEITER

Ganz bewusst setzt RIEGLER auf den Standort Bad Urach und ist damit wichtiger Arbeitgeber in der Region. Die Zahl der Mitarbeiter hat sich in den letzten vierzig Jahren versiebenfacht. Sie stieg von 18 Beschäftigten im Jahr 1972 auf inzwischen 135 Mitarbeiter an. Seit 2005 bildet RIEGLER in den Berufen Kaufmann (m/w) im Groß- und Außenhandel, Kaufmann (m/w) für Büromanagement, Fachkraft (m/w) für Lagerlogistik und Fachlagerist (m/w) aus. Seit 2012 bietet RIEGLER als Partner der Dualen Hochschule Baden-Württemberg (DHBW) Studienplätze zum Bachelor of Arts (m/w) Studiengang BWL-Handel an. Um die gut ausgebildeten Mitarbeiter zu halten und zu fördern, setzt das Unternehmen auf verschiedenste Weiterbildungsmöglichkeiten und Sozialleistungen, die weit über den gewohnten Standard hinausgehen. Der Erfolg zeigt sich unter anderem auch in der oft jahrzehntelangen Treue der Mitarbeiter, in Teamgeist und Zusammenhalt, die das Unternehmensleitbild seit Firmengründung maßgeblich prägen.

# DRUCKLUFTTECHNIK UND PNEUMATIK

## RIEGLER setzt Akzente am Markt



### ZERTIFIZIERTE QUALITÄT

Mit der klaren Ausrichtung auf Drucklufttechnik und Pneumatik konnten kontinuierlich überdurchschnittliche Wachstumsquoten erzielt werden. Der in den letzten Jahren unter Geschäftsführer Jürgen Wacker erfolgte konsequente Ausbau aller drei Produktbereiche Druckluftaufbereitung, Druckluftverteilung sowie Druckluftanwendung macht das bereits seit 1995 nach DIN EN ISO 9001:2008 qualitätszertifizierte Unternehmen zu einem wichtigen Partner für Kunden im In- und Ausland.

Als einziges Unternehmen der Branche erhielt RIEGLER bereits zum fünften Mal in Folge, und damit über einen Zeitraum von zehn Jahren, vom TÜV Saarland das TÜV Service tested Siegel, aktuell mit der Note „sehr gut“.

96 Prozent der Kunden würden RIEGLER weiterempfehlen und bewerten die Serviceleistungen des Unternehmens als herausragend.

### UMFANGREICHES PRODUKTSPEKTRUM

Das Unternehmen bietet 35.000 Produkte von A wie Absperrventil bis Z wie Zylinder. Neben dem umfangreichen Hauptkatalog mit 15.000 Premiumprodukten, setzt RIEGLER auf eine zweite Produktlinie mit hochwertigen Pneumatikprodukten, bei welchen eine ausgezeichnete Qualität verbunden mit einem äußerst attraktiven Preis-/Leistungsverhältnis im Vordergrund steht. Als Innovation in der Branche gilt das Sonderprogramm RIEGLER SAFETY mit sicherheitsrelevanten und energieeffizienten Druckluftprodukten.

### TECHNISCHER HANDEL

RIEGLER unterstützt den Technischen Handel mit eigens für Händlerkunden entwickelten Konzepten und POS-Lösungen wie Verkaufsregalen, Thekendisplays, Sortimentsboxen, Schulungen, verschiedenen Verkaufsaktionen etc. und lebt so eine aktive, attraktive Partnerschaft mit dem Technischen Handel. Nicht zuletzt aus diesem Grund erhielt RIEGLER den Nordwest-Lieferantenaward und ist ausgezeichnete Top-Partner des VTH – Verband Technischer Handel sowie Lieferant des Jahres.

### KUNDENLÖSUNGEN

Neben Standardkomponenten bietet RIEGLER einbaufertige Systemlösungen und individuelle Baugruppen nach Maß. Zusätzlich zu Beratung, Konzeption, Engineering, Bemusterung und Dokumentation übernimmt das Unternehmen auch Produktion und Logistik. Somit bietet RIEGLER auch für komplexe, kundenindividuelle Produkte eine einfache, bequeme und zuverlässige Abwicklung.

### BETREUUNG UND SERVICE

RIEGLER ist bundesweit mit neun Außendienstvertretungen und weltweit mit elf Auslandspartnern vertreten. Kompetente Beratung durch sachkundige Mitarbeiter und ausgeklügelte Servicekonzepte sorgen für eine enge Kundenbindung. So stellt man neben eBusiness-Lösungen wie Shopsystemen, Schnittstellen oder elektronischen Daten auch CAD-Daten und technische Datenblätter kostenlos zur Verfügung. In puncto Lieferbereitschaft hat das Unternehmen einen ehrgeizigen Anspruch. Über 98 Prozent der Produkte führt RIEGLER ständig am Lager. Das Unternehmen beliefert seine Kunden weltweit jährlich mit über 170.000 Sendungen. Bei Bestelleingang bis 17:00 Uhr beziehungsweise freitags bis 15:00 Uhr werden lagerhaltige Produkte in der Regel noch am selben Tag versendet.