



Ein stolzer Anblick: Die neue Fördertechnik in der Riegler Lagerlogistik ist seit kurzem für unsere Kunden im Einsatz.

Neue Fördertechnik für garantierte Kundenzufriedenheit

Es ist soweit: Riegler nimmt seine hochmoderne Lagerlogistik in Betrieb.

Die neue Riegler Lagerfördertechnik sorgt für papierloses, fehlerminimiertes Kommissionieren bei kürzesten Wegzeiten und deutlich erhöhten Paketausstoß. Damit unsere Kunden ihre Waren garantiert fehlerfrei und pünktlich zugestellt bekommen.

Fast 500 Meter elektrisch angetriebene Rollenförderbänder ziehen sich auf zwei Etagen durch das alte und das neue Lagergebäude am Stammsitz in Bad Urach. Der Lagerbereich ist eingeteilt in neun Kommissionierbereiche, jedem Kommissionierbereich ist ein „Bahnhof“ zugeordnet, auf den eine Kommissionierbox ausfährt, sofern aus diesem Bereich Ware für diesen Auftrag benötigt wird.

Der gesamte Durchlauf geschieht vollautomatisch: Die Lagerverwaltungssoftware übernimmt die Auftragsdaten vom Warenwirtschaftssystem, steuert die entsprechende Kommissionierbox exakt in die Lagerbereiche, aus denen Ware benötigt wird, und anschließend zur Packerei. Das alles läuft komplett papierlos, Lieferschein und Rechnung werden erst am Packtisch erstellt.

Die Kommissionierer in den Lagerbereichen erhalten ihre Anweisungen übrigens per Kopfhörer – und werden von einer freundlichen Computerstimme nach der Warenentnahme auch noch zu einem „Cross-Check“ aufgefordert, damit Greiffehler im Regal auf jeden Fall vermieden werden. Eine elektronische Gewichtskontrolle der fertig kommissionierten Sendung vergleicht vor dem Verpacken der Ware Soll- und Ist-Gewicht und sorgt dadurch für eine weitere Fehlerminimierung.

Mit dieser Investition in eine höchst effiziente Lagerlogistik sichert Riegler auf die nächsten Jahre eine seiner wesentlichen Kernkompetenzen. Denn mit dieser Technik werden wir dem konstant wachsenden Auftragsvolumen, der ständig zunehmenden Paketzahl und der Anforderung unserer Kunden nach dem Warenversand am Bestelltag auch in Zukunft gerecht.



Unter anderem in dieser Ausgabe:

Entlüftungskupplungen

Verletzungen vorbeugen und auf Nummer Sicher gehen Seite 2

Hauptkatalog auf CD

Ab sofort verfügbar: der Katalog 2008 Seite 2

„Riegler Mobil“

Der neue mobile Messestand für Hausmessen Seite 3

Kooperation mit Elsinghorst

Drucklufttechnik – so wichtig wie nie! Seite 4

Editorial



Sehr geehrte Leserin,
sehr geehrter Leser,

unser gesundes Wachstum in den letzten Jahren erforderte einen Ausbau unserer Kapazitäten. Nun ist es soweit: der Riegler-Neubau ist fertiggestellt und bereits erfolgreich im Einsatz. Deutlich mehr Platz für Wareneingang und Versand, großzügig ausgebaute Lagerkapazitäten

und die Inbetriebnahme der ultramodernen Fördertechnik im gesamten Logistikbereich gewährleisten jetzt auch in den nächsten Jahren einen schnellen und vollständigen Versand Ihrer Bestellungen, selbstverständlich noch am Tage des Auftragseingangs, sofern Sie dies wünschen. [Lesen Sie mehr dazu auf der linken Seite.](#)

Überaus erfolgreich ist auch die Zusammenarbeit von Riegler mit seinen Händlerpartnern. Im Rahmen unserer Kooperation mit Unternehmen aus der Drucklufttechnik und dem Technischen Handel bieten wir unter anderem unsere Beteiligung an Hausmessen an und haben dafür auch einen mobilen Messestand im Einsatz. [Mehr dazu auf Seite 3.](#)

Wie unser Druckluftcenter Sie dabei unterstützt, Zusatzumsatz zu generieren, lesen Sie im Erfahrungsbericht unseres Händlerpartners Elsinghorst auf [Seite 4.](#)

In diesen Tagen wird auch unser neu erbautes Schulungszentrum hier in Bad Urach seiner Bestimmung übergeben. Speziell für unsere Händlerpartner werden wir hier regelmäßig Schulungen und Workshops zu verschiedenen Themen rund um die Druckluft sowie Verkaufschulungen anbieten. Näheres hierzu dann im nächsten Newsletter.

In diesem Newsletter erfahren Sie mehr über unser ausgebautes Programm Sortimentsboxen in vier verschiedenen Varianten, über mehr Sicherheit durch Entlüftungskupplungen und wie Sie mit diesen Arbeitsunfälle vermeiden können.

Herzlichen Dank für Ihr Interesse und viel Spaß beim Lesen!

Es grüßt Sie herzlich
Ihr

Jürgen Wacker, Geschäftsführer



Mehr Sicherheit durch Entlüftungskupplungen

Verletzungen vorbeugen und auf Nummer Sicher gehen mit Riegler.

Die klassischen Einhand-Schnellverschlusskupplungen haben sich in der täglichen Praxis millionenfach bewährt. Doch bei unsachgemäßer Anwendung droht Gefahr!

Entkoppelt man eine Einhand-Schnellverschlusskupplung unter Druck, steht der Überdruck im Schlauch. Der Schlauch kann ausschlagen und den berüchtigten Peitschenhieffekt auslösen. Verletzungen des Bedienungspersonals und Sachschäden können die Folge sein.

Aus Sicherheitsgründen empfehlen wir daher den Einsatz von Entlüftungskupplungen. Diese zweifach verriegelten Kupplungen garantieren ein gefahrloses Entkoppeln des Schlauches und helfen so, die Risiken von Arbeitsunfällen zu umgehen.

Und so funktioniert's: Beim Entkuppeln wird im ersten Schritt die Verriegelung durch das Zurückschieben der Verriegelungshülse freigegeben. Das Kupplungsventil schließt. Jetzt kann die komprimierte Luft aus dem Stecker bzw. aus dem Schlauch entweichen. Durch Schieben der Hülse in die Gegenrichtung wird das zweite Verriegelungssystem freigegeben. Erst jetzt kann die Verbindung gelöst werden – der Peitschenhieffekt bleibt aus.

Riegler führt vier verschiedene Serien von Sicherheitskupplungen im Programm: Die Serien SEK (NW 7,2) aus Messing vernickelt, die Serie KE (NW 7,4) aus Messing mit Kunststoff-Entriegelungshülse, die Serie NW 7,6 aus Stahl sowie die Serie „BiTec“ (NW 7,8).

Informieren Sie sich – unsere Spezialisten beraten Sie gerne:
Telefon 07125-9497-40 oder -44.

NEU * NEU * NEU

Der Riegler Hauptkatalog auf CD-ROM

Ab sofort verfügbar – der komplette Katalog 2008 auf einer CD.

Der Riegler Hauptkatalog auf CD-ROM umfasst unser komplettes Sortiment in deutscher und englischer Sprache. Der CD-Katalog ist wie der Printkatalog, bzw. wie der Riegler profi shop aufgebaut: Sie finden Ihre gewünschten Artikel schnell und einfach über Volltextsuche, Artikelnummer oder die menügeführte Navigation. Integriert ist auch eine Verlinkung zu den jeweiligen technischen Datenblättern. Fordern Sie Ihre CD-ROM gleich über unsere Vertriebssekretariate an: Telefon 07125-9497-13 oder -43.



Das aktuelle CD-Cover!

Sortiment und Service auf einen Blick

Das neue Service- und Produktprogramm 2008 ist da.



Die Übersicht im handlichen Format informiert Sie auf einen Blick über das umfangreiche Riegler-Sortiment und über unser komplettes Serviceangebot.

Sie erhalten unsere aktuelle Produkt- und Leistungsübersicht in Deutsch und Englisch über unsere Vertriebssekretariate:
Telefon 07125-9497-13 oder -43.

Riegler e-commerce-Lösungen

DIA-Partnerschaft und profi shop für optimale Onlinebeschaffung.



Seit Ende letzten Jahres ist die Firma Riegler offizieller DIA Partner. DIA, „Dialog-Integration-Adapter“, ist eine Handelssoftware der Firma Seagull und im Technischen Handel weit verbreitet. Die Software schafft eine Verbindung aus Tagesgeschäft und zukunftsorientierten e-commerce-Prozessen über ein Onlineportal. Wichtigstes Merkmal ist dabei die vollständige Abbildung aller Beschaffungsprozesse vom Hersteller über den Händler bis hin zum Endverbraucher. Nähere Informationen zum Thema DIA erhalten Sie unter www.diatechnet.de.

Alternativ zur Onlinebeschaffung über dieses Portal steht Ihnen natürlich auch weiterhin unser bewährter profi shop zur Verfügung.

Hier haben Sie direkte Einsicht auf alle Bestände, Datenblätter und technische Dokumentationen. Für Händlerpartner bietet Riegler auch eine personalisierte Version des profi shops mit eigenem Logo und Farbwahl. Ob Sie Technischer Händler, Großabnehmer oder Endverbraucher sind, ob Sie einen persönlichen Shop auf Ihrer Webseite oder eine 1-zu-1-Verknüpfung über das Onlineportal bevorzugen – Riegler steht Ihnen mit seiner Erfahrung im Bereich e-commerce gerne zur Seite.

Riegler erstmals auf der AUTOMATICA

Besuchen Sie uns in Halle A2 Stand 335.

AUTOMATICA

Die AUTOMATICA, internationale Fachmesse für Montage- und Handhabungstechnik, Robotik und Automation, findet vom 10.–13.6.2008 in der Neuen Messe in München statt. Die innovative und stark expandierende Fachmesse wurde in 2006 von ca. 30.000 Fachbesuchern aus über 80 Ländern besucht, mit 800 Ausstellern auf über 30.000 qm Ausstellungsfläche.

Erstmals auf der AUTOMATICA in München vertreten, präsentiert Riegler Ihnen auf über 70 qm Ausstellungsfläche Produkte rund um die Drucklufttechnik. Sie finden hier eine vielfältige Auswahl an interessanten Artikeln aus dem aktuellen Hauptkatalog 2008, wie z. B. das Druckluftverrohrungssystem Speedfit®.

Besuchen Sie uns auf der AUTOMATICA – Ihre kostenlose Eintrittskarte erhalten Sie über unsere Abteilung Marketing: Telefon 07125-9497-31.

Riegler macht mobil

Der neue mobile Messestand für Hausmessen – „Riegler mobil“.



Für den häufig angefragten Einsatz beispielsweise bei Hausmessen unserer Händlerpartner, hat unser Kreativteam den mobilen Messestand „Riegler mobil“ konzipiert. Der „Mini-Messestand“ ist nach dem Baukastensystem konzipiert und kann örtlichen Gegebenheiten optimal angepasst werden. Wichtigstes Bauteil ist der Exponate-Trolley, bestehend aus Rollcontainer und Produktwand, die je nach Messethema oder nach Wunsch des Händlerpartners bestückt werden kann. Im Rollcontainer sind ein Kleinkompressor sowie verschiedene Druckluftentnahmestellen integriert. Standbesucher können somit „zugreifen“ und sich in praktischer Art und Weise z. B. über die Unterschiede von Standard- und Entlüftungskupplungen, über die Funktionsweise einer Schlauchbruchsicherung oder über die Abblasleistungen unserer verschiedensten Blasepistolen informieren.



Zur weiteren Ausstattung gehören ein beleuchtetes Banner mit Facts zur Firma Riegler, ein abschließbarer Info-Counter mit Staumöglichkeit z. B. für Kataloge sowie verschiedene Prospektständer für das Bereitstellen von Informationsmaterial.

Planen Sie Ihre nächste Hausmesse oder Kundenveranstaltung? Rufen Sie uns an: Wir kommen gerne mit unserem „Riegler mobil“ zu Ihnen!

Riegler Ausbildungs-offensive 2008

Unser Stand beim Infotag der berufsbildenden Schulen Bad Urach.

Eine feste Institution an unserem Standort Bad Urach ist der Informationstag der berufsbildenden Schulen. Neben Beratungsgesprächen mit Vertretern weiterbildender Schulen haben die Schüler hier die Möglichkeit, sich an den Infoständen der ortsansässigen Ausbildungsbetriebe über die angebotenen Ausbildungsberufe und die erwarteten Anforderungen zu informieren – so auch am Riegler-Infostand. Für Riegler waren unser Ausbildungsleiter Norbert Weinand sowie die beiden Azubis Patricia Failenschmid und Philipp Krebs im Einsatz und standen vielen interessierten Schülern Rede und Antwort.

KURZ UND GUT!

Neue Mitarbeiter

Giuseppe Curcuruto (36) ist seit 1.1.2008 neuer IT-Leiter unserer Firma. Er verantwortet den gesamten Bereich der Hardware mit mehr als 30 Servern sowie unser firmeninternes Netzwerk. Darüber hinaus ist er Ansprechpartner für unsere externen IT-Partner und zuständig für die innerbetriebliche Weiterbildung im IT-Bereich.



Svenja Klingler (22) ist seit Februar bei uns und unterstützt die Abteilung ZeDOK (Zentrale Dokumentation). Sie sorgt dafür, dass unsere umfangreichen Datenbestände ständig auf dem aktuellen Stand und die technischen Datenblätter tagesaktuell gepflegt sind. Zusätzlich wird Frau Klingler auch Aufgaben im Bereich Marketing übernehmen.



Mit neuen Aufgabenbereichen betraut wurden die Kollegen **Gerhard Bauer** (43) und **Daniel Euchner** (23). Herr Euchner ist bereits seit Februar im Vertrieb tätig. Herr Bauer wird Ende Juni sein neues Aufgabengebiet übernehmen. Beide unterstützen die Vertriebsleiter in der Abwicklung und Organisation des Tagesgeschäfts.



Der Kollegin und den Kollegen wünschen wir einen guten Einstand sowie Spaß, Erfüllung und Erfolg im neuen Aufgabengebiet!

Neuer Internet-Auftritt

Mit Einführung unseres neuen Hauptkatalogs Druckluftarmaturen 2008 haben wir auch unseren Internetauftritt neu gestaltet.

Neue Features gibt es vor allem für die Nutzer unseres profi shops:

- verbesserte Artikelsuche
- Favoritenliste
- permanenter Warenkorb
- Hinweis auf MwSt. und Nebenkosten direkt auf den Produktseiten

Schauen Sie einfach rein – unter www.riegler.de



FUTURA Baugröße 2

Eine Programmergänzung, auf die unsere Kunden lange gewartet haben.

Ab sofort ist auch die Baugröße 2 (Anschlussgröße G 3/8 und G 1/2) unserer neuen Wartungsgeräteserie FUTURA lieferbar. Die FUTURA-Baureihe bietet dem anspruchsvollen Anwender eine ganze Reihe von Vorteilen:

- gefertigt aus hochwertigem, robustem Konstruktionskunststoff Grivory® (PA 66)
- einfachste Verblockungs- und Wandbefestigungstechnik
- Öleinfüllung durch Venturieffekt (Ölnachsaugung unter Druck möglich)
- standardmäßig mit Schutzkorb
- standardmäßig mit halbautomatischem Ablassventil
- standardmäßig abschließbare Druck- und Filterregler

Die komplette Produktfamilie besteht aus Druckreglern, anreihbaren Druckreglern, Präzisionsdruckreglern, Filterreglern, Nebelölern, Filtern, Vor-, Mikro- und Aktivkohlefiltern, Wartungseinheiten, Kugelhähnen, Verteilern, Wegeventilen, Anfahrventilen und Befüllleinheiten.

Alle Geräte sind ab Lager lieferbar. Nähere Informationen dazu finden Sie im Hauptkatalog 2008 (Seiten 14–28) oder auf unserer Internetseite www.riegler.de.



Ausbau der Sortimentsboxen

Aus eins mach vier: die neuen Riegler Sortimentsboxen.

Nachdem unsere Sortimentsbox PIB 100 mit Steckverbindern „blaue Serie“ auf großes Interesse gestoßen ist, haben wir nun drei weitere Sortimentsboxen in unser Programm aufgenommen:

PIB 200

- Schnellsteckverbinder Serie „click-clock“ in Messing vernickelt
- wesentlich einfacheres Stecken und Lösen des Schlauchs (vielfach wiederholbar)
- verwendbar auch bei nichtkalibrierten Schläuchen
- geeignet für den Vakuumbetrieb

DTB 300

- die Bestseller aus unserem Messingdrehteile-Programm

SKB 400

- das Schlauchschellen-Sortiment mit 2-Ohr- und Schneckengewinde-Schlauchschellen



Natürlich kann jeder Artikel einzeln nachbestellt werden, so dass die Boxen jederzeit gut bestückt und einsatzbereit sind. Bestellen Sie am besten gleich alle vier Sortimentsboxen inklusive der praktischen Transportbox – immer zur Hand und gut sortiert! Dabei sparen Sie wertvolle Beschaffungszeit und bares Geld.

Weitere Informationen im Sonderprospekt „Sortimentsboxen“ – einfach im Internet herunterladen oder anfordern unter vertrieb@riegler.de bzw. Telefon 07125–9497-50/-51/-52.

Druckluft im Technischen Handel – so wichtig wie nie!

Die Drucklufttechnik gehört zu den wichtigsten Energieformen der Industrie. Kaum ein Industriezweig kommt, wenn es um Automation geht, ohne Druckluft aus.



Holger Leyers, Teamleiter Armaturen-Hydraulik-Pneumatik, Firma Elsinghorst, und Berthold Kettenstock, Vertriebsleiter Nord, Firma Riegler (v.r.n.l.).

Erkannt hat dieses enorme Potenzial auch die Elsinghorst Stahl und Technik GmbH aus Bocholt. Sie beschloss vor ca. 2 Jahren, sich dieser Herausforderung mit der eigens dafür ins Leben gerufenen Fachabteilung „Armaturen-Hydraulik-Pneumatik“ zu stellen.

Als starker Partner in Nordrhein-westfalen und den Niederlanden

ist Elsinghorst vielen Kunden aus Industrie, Handwerk und Baugewerbe schon lange bekannt. An drei Standorten, der Zentrale in Bocholt und den Filialen in Vreden und Emmerich, sind über 170 Mitarbeiter beschäftigt, davon 10 im Außendienst.

2006 begann die intensive Zusammenarbeit mit Riegler. Gemeinsam entwickelte man ein erfolgversprechendes Vertriebs- und Betreuungskonzept zum Thema Druckluft.

Während der Hausmesse „Elsinghorst Partnertage“ fiel der offizielle Startschuss für den Druckluft-Vertrieb. Riegler war mit „Riegler mobil“ ebenfalls vor Ort. Gleichzeitig wurde im Verkaufsraum von Elsinghorst das erste 4-Meter-Verkaufsregal von Riegler errichtet.

Die vielfältigen Vorteile der Verkaufsregale „Druckluftcenter“:

- attraktive und verkaufsfördernde Produktpräsentation
- bestückt mit Schnelldrehern
- alle Artikel ab Lager lieferbar
- übersichtlich und einfach
- platzsparend und ansprechend

bestätigten sich Tag für Tag; die Verkaufsfläche für Pneumatikartikel umfasst heute bereits 16 Meter. Weitere Regale für die Filialen sind angedacht.

Die Umsatzentwicklung im Bereich Pneumatik in den letzten 2 Jahren ist – nicht zuletzt dank des gemeinsam erarbeiteten Vertriebskonzepts – mehr als erfreulich. Bis heute konnten jährlich enorme zweistellige Zuwachsraten verbucht werden. Auch die Kunden bestätigen, dass man den hohen Anforderungen von Anfang an mehr als gerecht

wurde. Man freut sich auch in Zukunft auf eine erfolgreiche und vertrauensvolle Zusammenarbeit.

Die Vorteile von Riegler für den Technischen Handel sind äußerst vielfältig. Neben vielen verschiedenen Verkaufsunterstützungen bietet Riegler:

- ein umfangreiches, klar abgegrenztes Produktsortiment
- hohe Lagerverfügbarkeit
- neutralen Versand
- keine Mindermengenzuschläge
- taggleichen Versand (bei Bestellungen bis 16:15 Uhr, Freitag 14:00 Uhr)
- neutrale Verkaufsunterlagen
- Katalog und profi shop personalisiert
- ganzjährige VK-Aktionen für Händler, z. B. Sortimentsboxen, Speedfit®
- umfangreiche VK-Schulungen für ID und AD der Händler uvm.

Wenn auch Sie Interesse an einer intensiveren Zusammenarbeit haben, kommen Sie auf uns zu, wir beraten Sie gern.

IMPRESSUM

DRUCKsachen

Kundenzeitschrift der Riegler & Co. KG
Schützenstraße 27
D-72574 Bad Urach
Telefon 07125–9497-0
www.riegler.de

Konzeption und Gestaltung:
SLOGAN Werbung Marketing Consulting GmbH, Filderstadt
www.slogan.de

Digitale Medien:
Anthony Bury, Riegler & Co. KG, Redaktion

Fotografie:
Rafael Krötz, Riegler & Co. KG