



## Fit für die Zukunft

### Mit FUTURA – Wartungsgeräte der neuen Generation

**Absolut zukunftstaugliche Eigenschaften zeichnen die Wartungsgeräte der Serie FUTURA aus. Sie sind nicht nur leistungsstark, benutzerfreundlich und schick designt, sondern auch preislich echte Erfolgsmodelle mit Zukunft.**

Wartungsgeräte der Serie FUTURA sind stark in der Durchflussleistung und dabei einfach und bequem zu handhaben. Dafür sorgen eine äußerst benutzerfreundliche Verblockungstechnik und der modulare Aufbau der Geräte. Einzelne Komponenten

lassen sich zu einer Baugruppe zusammensetzen und jederzeit problemlos aus der verblockten Einheit entnehmen oder austauschen. Die FUTURA Wartungsgeräte bestehen aus hochwertigem, besonders leichtem Kunststoff Grivory® (PA 66).

Auch bei Ausstattung und Zubehör sind die FUTURA Wartungsgeräte ihrer Zeit voraus. Sie sind mit arretierbaren und abschließbaren Membrandruckreglern mit Sekundärentlüftung ausgestattet und werden mit halb- oder vollautomatischen Filtern betrieben.

Praktisch: Beim Öler wird das Öl über den Venturieffekt zugeführt, so ist die Ölnachsaugung auch unter Druck möglich. Für Halt und Sicherheit sorgen eine leicht zu handhabende Wandbefestigungstechnik und die standardmäßige Ausrüstung mit einem Schutzkorb.

Die Wartungsgeräte der Zukunft gibt es bereits heute bei Riegler. Wir bieten Ihnen zudem eine große Auswahl an Zubehör und Ersatzteilen – schnell und sofort ab Lager lieferbar. Alle Geräte der Serie erhalten Sie in der Baugröße 1, also in den Anschlussgrößen G 1/4 und G 3/8. Die Erweiterung auf Baugröße 2 (G 3/8, G 1/2) ist bereits in Planung. Unser Service für Sie: Datenblätter mit exakten technischen Beschreibungen finden Sie online unter [www.riegler.de](http://www.riegler.de)



Befülleinheit



Mikrofilter



Wartungseinheit 3-teilig

### Unter anderem in dieser Ausgabe:

#### Service: hervorragend

Riegler Service erhält die TÜV Note 1,59

Seite 2

#### Blau, stark, gut

Steckverbinder „Blaue Serie“

Seite 2

#### Clever verkaufen

Bestückte Riegler Verkaufsregale für Händler

Seite 3

#### Partner-Porträt

Riegler und Frank + Henne in Franken

Seite 4

## Editorial



Sehr geehrte Leserin,  
sehr geehrter Leser,

ein äußerst bewegtes Jahr geht zu Ende. Die Weltwirtschaft hat wieder an Fahrt gewonnen, unsere deutsche Wirtschaft partizipiert daran in erfreulichem Maße – liegen doch unsere Wachstumsraten im traditionell starken Exportgeschäft begründet. Auch der Technische Handel in Deutschland ist nach Jahren der Fast-Stagnation auf starkem Wachstumskurs und verzeichnet zweistellige Zuwachsraten.

Riegler liegt hier voll im Trend. Das sehr gute Jahresergebnis 2005 werden wir dieses Jahr sogar noch deutlich übertreffen können! Die konsequente Neuausrichtung unserer Vertriebsaktivitäten trägt ebenso zu diesem Erfolg bei wie der hohe Grad an Service- und Dienstleistung, den wir heute anbieten. Der TÜV Saarland hat ihn übrigens mit dem „TÜV Service Tested“-Siegel und der Traumnote 1,59 ausgezeichnet – mehr darüber lesen Sie auf Seite 2, hier in den neuen „DRUCKsachen“.

Sie halten bereits die zweite Ausgabe in den Händen. Wieder können Sie viel Neues über uns erfahren: Wir stellen unter anderem neue Produktlinien wie „Riegler two“ oder die Serie „FUTURA“ vor. Und Sie können einen unserer langjährigen Partner – Frank + Henne in Hof näher kennenlernen. Wir freuen uns, wenn Sie auch dieses Mal wieder neugierig nachlesen, was es Wissenswertes aus dem Hause Riegler gibt.

Für das kommende Jahr wünsche ich Ihnen viel Glück,  
Freude und Erfolg!

Es grüßt Sie herzlich

Ihr

Jürgen Wacker  
Geschäftsführer





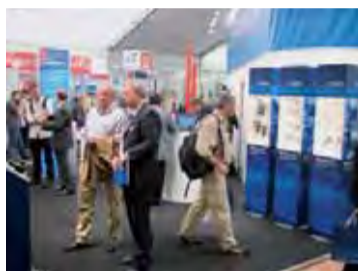
## Service: hervorragend

**Der TÜV hat den Riegler Service unter die Lupe genommen – mit hervorragendem Ergebnis**

Seit August 2006 haben wir es schwarz auf weiß: Unsere Kunden sind rundum zufrieden mit unserem Service. Der TÜV Saarland hat dazu eine repräsentative, unabhängige Befragung unter den Riegler Kunden durchgeführt – und das Siegel „TÜV Service tested“ mit der tollen Gesamtnote 1,59 vergeben. Laut TÜV ein herausragend gutes Ergebnis.

Besonders gelobt wurden unsere Liefergeschwindigkeit (Note 1,40), die Termintreue (1,41) sowie die Verfügbarkeit (1,43) und Qualität (1,48) der Produkte. Auch der späte Auftragsannahmeschluss für den Tagesversand bis 16 Uhr erhielt ein „sehr gut“ (1,46).

Wir freuen uns natürlich über so viel positive Resonanz und sehen dieses große Lob von unseren Kunden als Anreiz dafür, noch besser zu werden.



## „Riegler kennengelernt“

**Viele MOTEK-Messebesucher lobten den Auftritt und das Leistungsangebot von Riegler**

**Knapp 30.000 Fachbesucher strömten vom 26. – 29. September auf die MOTEK – die internationale Fachmesse für Montage- und Handhabungstechnik. Auch am Riegler Messestand herrschte reges Interesse. Unter anderem an der neuen FUTURA Serie, zu der es nur am Riegler-Stand erstes Informationsmaterial gab.**

Die Besucher freuten sich über unseren „gelungenen Auftritt“ und die „sehr ansprechende Standoptik“. Aber auch auf unsere Leistungen gab es viel positive Resonanz: „Wir sind sehr zufrieden mit Riegler“, bekamen wir

zu hören oder: „Qualität und Termintreue passen einfach.“

Auf großes Interesse stieß zudem die neue FUTURA Serie (mehr auf der Titelseite), von der wir als einziger Lieferant auf der Messe bereits Gerätemuster vorstellen und Prospektmaterial anbieten konnten.

Zum letzten Mal fand in diesem Jahr die MOTEK in den Hallen der Messe Sinsheim statt. 2007 wird die Neue Messe Stuttgart der Gastgeber sein. Wir freuen uns, auf die vielen neuen Möglichkeiten, die dieser größere Rahmen bieten kann. Vielleicht sehen wir uns dort?

## „Riegler zwei“ auf der MOTEK

**Die Produktlinie „Riegler zwei“ trifft auf großes Interesse**

**Ganz und gar nicht zweite Liga: Die preisbewussten Produkte der Serie „Riegler zwei“ finden gerade in Zeiten der ständigen Materialverteuerung immer größeren Anklang. Auf der MOTEK wurde „Riegler zwei“ jetzt erstmals öffentlich vorgestellt.**

Ein Sortiment von ausgesprochenen Schnelldrehern bietet der aktuelle „Riegler zwei“-Katalog. Produktalternativen mit dem richtigen Dreh – denn sie sind nicht nur preislich eine hervorragende Alternative, sondern zeichnen sich natürlich auch durch die bewährte

Riegler Qualität aus. Und sie sind sofort ab Lager lieferbar.

Kein Wunder also, dass auch die Resonanz auf der MOTEK 2006 groß war, als „Riegler zwei“ hier zum ersten Mal öffentlich vorgestellt wurde.

## Blau, stark, gut

**Steckverbinder der „Blauen Serie“ sind verlässliche Komponenten für die schnelle Montage**

### Technische Daten

- Betriebsdruck bis max. 10 bar
- Betriebstemperatur bis max. 60° C
- Material: Kunststoff bzw. Messing vernickelt
- Schlauchaußendurchmesser: 4 mm – 12 mm



**Ihr Markenzeichen ist der blaue Ring: Die Schnellsteckverbinder der „Blauen Serie“ sind nicht nur schnell und leicht zu erkennen, sondern auch ebenso unkompliziert im Einsatz. Das spart Zeit und letztendlich auch Geld.**

Wenn Montage und Demontage von Pneumatikleitungen schnell gehen sollen, sind die Schnellsteckverbinder der „Blauen Serie“ die erste Wahl. Sie sind extrem leicht und schnell zu stecken und genauso einfach zu lösen. Außerdem sind sie auch nach der Montage noch frei positionierbar und können mehrfach wiederverwendet werden.

Flexibel wie sie sind, ermöglichen die „Blauen“ vielfältige Anschlüsse. Da die Schläuche von außen

geklemmt werden, bleibt der Durchgang ohne jegliche Querschnittsverengung frei. Und auch bei Ausführung und Einsatzbereich sind die Schnellstecker vielseitig zu verwenden: für Druckluft, bei Vakuum, für neutrale Gase und Flüssigkeiten. Riegler liefert Ihnen die verschiedensten Modelle und Ausführungen, wahlweise mit selbstdichtendem, konischem Gewinde mit Teflonbeschichtung oder auch mit zylindrischem Gewinde. Allen gemeinsam ist: Die Schnellsteckverbinder „Blaue Serie“ lassen sich in Verbindung mit Kunststoffschläuchen und Kupferrohren einsetzen.

Auch das passende Zubehör gibt es bei Riegler. Wir empfehlen unsere außertolerierten Schläuche aus PUR oder PA. Und wenn Sie es kompakt und übersichtlich bevor-

zugen, sollten Sie unseren praktischen Sortimentskoffer „Push-In-Box“ kennenlernen. Insgesamt 31 Sorten werden hier in 24 Kunststoffboxen übersichtlich präsentiert. Die Einsätze sind flexibel und alle Fächer mit den Artikelnummern beschriftet. Fehlt ein Teil, kann es jederzeit ganz leicht einzeln oder im Set nachbestellt werden. Die Bestellnummer für unsere praktische „Push-In-Box“ ist die **PIB 100**.

Alle Artikel der „Blauen Serie“ finden Sie bei [www.riegler.de](http://www.riegler.de). Unseren Sonderprospekt können Sie unter E-Mail [vertrieb@riegler.de](mailto:vertrieb@riegler.de) oder per Telefon unter 07125-9497-50, -51 oder -52 anfordern. Auch wenn Sie Fragen oder weitere Wünsche haben, beraten wir Sie gerne!





## Regale nach Maß

■ Variante 1  
2-Meter-Regal bestückt mit  
Wartungsgeräten der Serie  
„Standard“, Kupplungen  
NW 7,2 Ms blank, Blase-  
pistolen, Kugelhähnen  
(2 Ausführungen), Messing-  
Drehteilen, Anschluss-  
fittings + Schlauchschellen,  
PVC-Schläuchen, Spiral-  
schläuchen

■ Variante 2  
3-Meter-Regal bestückt wie  
Variante 1 sowie zusätzlich  
mit der 2. Wartungsgeräte-  
Serie „multifix“, Geka-Kupp-  
lungen, Mini-Kugelhähnen  
Ms vernickelt, Steckverbin-  
dern „Blaue Serie“, PA- und  
PU-Schläuchen

■ Variante 3  
4-Meter-Regal bestückt wie  
Variante 1+2 sowie zusätz-  
lich mit der Erweiterung  
der Wartungsgeräteserie  
„multifix“, Manometer,  
Schnellverschraubungen  
Ms vernickelt, Steckver-  
bindern Ms vernickelt, Press-  
luft-Schlauch, Verteiler und  
technische Sprays

## Verkaufsprofis auf allen Ebenen

**Ab sofort für unsere Händlerkunden:  
fertig bestückte Riegler Verkaufsregale**

**Wer seine Verkaufsräume an-  
sprechend gestalten möchte,  
bekommt jetzt noch mehr cle-  
vere Unterstützung von Riegler.  
Die Verkaufsregale gibt es in  
unterschiedlichen Größen und  
Varianten – jeweils mit einem  
optimal abgestimmten Best-of-  
Sortiment unseres Standard-  
programms.**

Bequemer kann Abverkauf nicht  
sein, denn die zwei, drei oder vier  
Meter breiten Regale werden mit  
Aufbauanleitung und einem de-  
taillierten Bestückungsplan gelie-  
fert. Und sie passen perfekt in je-

den Verkaufsraum, denn sie können  
sowohl als Wandregal als auch als  
frei im Raum stehende Insellösung  
bezogen werden. Schnell und be-  
quem können Sie so die abver-  
kaufstärksten Artikel ansprechend  
präsentieren. Und ist ein Artikel  
einmal ausverkauft, können Sie  
ihn natürlich jederzeit auch einzeln  
nachbestellen. Mehr dazu erfahren  
Sie in unserem Sonderprospekt.

Sollten Sie noch Fragen haben,  
helfen Ihnen unsere Vertriebsmit-  
arbeiter unter Tel. 07125–9497-13  
bzw. -43 gerne weiter.



## Rundum Riegler **Das neue Corporate Design vermittelt perfekt die Unternehmensphilosophie**

Jung, frisch und dynamisch präsentiert sich Riegler seit dem Relaunch des Corporate Designs in diesem Jahr. Und das kommt an: Unsere Neuausrichtung vermittele das dynamische Bild eines innovativen Unternehmens, hören wir immer wieder. Das freut uns, spiegelt dies doch exakt die Philosophie unseres Unternehmens und unserer Mitarbeiter wider. Darum an dieser Stelle auch noch einmal ein Dank an Slogan, die Agentur für Werbung, Marketing und Consulting, die uns bei der Entwicklung und Umsetzung der neuen Ausrichtung kompetent und tatkräftig begleitet hat.



## Weltweit engagiert

**Internationales Handeln bedeutet auch soziales Engagement über regionale Grenzen hinaus**

**Nicht nur in der Region setzt  
Riegler sich für kulturelle und  
gemeinnützige Projekte ein.  
Das Unternehmen sieht sich  
generell in der Pflicht, zu  
fördern und zu unterstützen.**

Was haben der Bad Uracher Schäferlauf und ortsansässige Sportvereine gemeinsam? Sie repräsentieren und pflegen dieregionale Kultur – und werden u.a. von Riegler gefördert. „Als Unternehmen, das stark in seiner Region verwurzelt ist,

sehen wir es als unsere Aufgabe, diese Region zu unterstützen und unsere Verbundenheit zur Region zum Ausdruck zu bringen“, meint Jürgen Wacker, Geschäftsführer von Riegler. Neben traditionellen Veranstaltungen in Bad Urach und der Region wie dem Schäferlauf oder den Herbstlichen Musiktagen engagiert sich Riegler u.a. auch im Verschönerungsverein der Stadt Bad Urach. „Aber unser Einsatz sollte an den eigenen Grenzen nicht Halt machen“, so Wacker.

„In Zeiten der Globalisierung sollten Unternehmen ihren Fokus nicht nur auf internationale Märkte lenken. Überall auf der Welt gibt es Menschen, denen wir mit ein klein wenig Hilfe wichtige Unterstützung geben können.“ Seit vielen Jahren fördert das international agierende Unternehmen daher auch in Indien die „Dehli Brotherhood Society“, ein Waisenkinder-Hilfsprojekt und unterstützt ein Kinder- und Waisenheim in Honduras.

## KURZ & GUT

### Preissteigerung bei Messing-Produkten

Der in den letzten Monaten dramatisch gestiegene Messing-Preis zieht eine Preissteigerung bei Produkten aus diesem Material nach sich. Bei Kugelhähnen beispielsweise liegt der Marktpreis derzeit bis zu 80 % höher als noch vor wenigen Monaten. Und diese Entwicklung hält an. Leider auch mit Auswirkungen auf unsere Produktpalette. Seit dem 1.10.2006 haben wir daher Teuerungszuschläge auf einzelne Artikel erhoben. Eine detaillierte Übersicht finden Sie unter [www.riegler.de](http://www.riegler.de)



### Herzlicher Abschied

Über 48 Jahre war sie in unserer Buchhaltung tätig – seit Juli genießt sie den wohlverdienten Ruhestand. Mit einem großen Fest, das die Geschäftsleitung ihr zu Ehren ausgerichtet hatte, wurde Ursula Hillmann im Kreis der gesamten Belegschaft herzlich verabschiedet. Sie hat unser Unternehmen fast ein halbes Jahrhundert begleitet und seine Geschichte mitgeschrieben. Wir behalten sie als geschätzte Kollegin und motivierte Mitarbeiterin in Erinnerung. Und auch wenn wir sie noch lange vermissen werden, freuen wir uns mit ihr, dass sie nun ihrem Hobby, dem Reisen, noch ausgiebiger nachgehen kann. Wir danken Ursula Hillmann für ihre langjährige Treue und wünschen Ihr alles erdenklich Gute für ihren „Unruhestand“.





## STICHWORT

# TÜV-geprüfte Sicherheit

## EG Baumusterprüfung und TÜV Einstellbescheinigung für Sicherheitsventile

**Nicht nur der Produktionsprozess hängt von Zuverlässigkeit und Präzision der Sicherheitsventile ab, sondern auch die Gesundheit und manchmal sogar das Leben der Mitarbeiter. Zwei TÜV Prüfverfahren garantieren höchste Sicherheit für Riegler Ventile.**



Die EG Baumusterprüfung ist eine Bestätigung dafür, dass die Ventilbaureihe vom TÜV als Sicherheitseinrichtung gegen unzulässige Drucküberschreitung in Druckluftbehältern anerkannt und freigegeben wurde. Jedes Ventil trägt die Bauteilprüfnummer als Gravur auf dem Gehäuse. Bis auf die Minisicherheitsventile sind alle Sicherheitsventile des Riegler Programms EG-Baumuster-geprüft. Kopien der entsprechenden Urkunden erhalten Sie jederzeit

kostenlos von unserer Abteilung ZeDok (Zentrales Dokumentenmanagement, Telefon 07125-9497-41, -42 oder -53).



Bei der TÜV Einstellbescheinigung wird jedes einzelne Ventil auf den eingestellten Abblasedruck hin überprüft und bei Eignung mit einer Plombierung versehen. Jedes geprüfte Ventil erhält eine Urkunde. Da diese Ventile stets auftragsbezogen gefertigt werden, beträgt ihre Lieferzeit drei bis sechs Wochen. Die Prüfung ist kostenpflichtig, genaue Preise teilen wir Ihnen auf Anfrage gerne mit.

# Willkommen bei Riegler!

## Wir begrüßen sechs neue Mitarbeiter im Team



Azubis Kushtrim Ibrahimaj und Philipp Krebs

Jutta Schmauder (43) und Daniela Berger (39) haben in der Buchhaltung die Nachfolge unserer langjährigen Mitarbeiterin Ursula Hillmann angetreten, die im Sommer in den Ruhestand gegangen ist.

Auch die Abteilung Zentrales Dokumentenmanagement, die für alle technischen Dokumentationen zuständig ist, hat Verstärkung bekommen. Tabea Reutter (23) sorgt nun dort dafür, dass der Kundenservice weiter ausgebaut werden kann.

Die 28-jährige Marketing- und Vertriebsassistentin Tanja Göppinger erarbeitet in Zukunft neue Marketing-Ideen und -Konzepte mit der Geschäfts- und Vertriebsleitung. Außerdem ist sie die neue Ansprechpartnerin in der

Zusammenarbeit mit Werbeagenturen und anderen Marketing-Dienstleistern.

Nicht zuletzt freuen wir uns, dass zwei neue Azubis ihre Ausbildung bei Riegler begonnen haben: Kushtrim Ibrahimaj (18) wird seit 1.9. zum Fachlagerist ausgebildet, Philipp Krebs (21) zum Kaufmann für Groß- und Außenhandel. Ganz neu sind die beiden allerdings nicht bei Riegler, denn sie haben schon als Aushilfen hier gearbeitet. Wir wünschen allen viel Freude und Erfolg bei Riegler!



Jutta Schmauder



Daniela Berger



Tabea Reutter



Tanja Göppinger

# Frank + Henne und Riegler: „Ein gegenseitiges Geben und Nehmen“

## Die starke Partnerschaft mit dem 125-jährigen Unternehmen besteht schon viele Jahrzehnte



**Stolze 125 Jahre alt ist unser Vertriebspartner Frank + Henne in Hof dieses Jahr geworden. Das Unternehmen kann auf eine ereignisreiche Geschichte zurückblicken. Heute ist es Allrounderanbieter für Industrietechnik und bietet Produkte aus den Bereichen Armaturentechnik, Arbeitsschutz, Antriebs-, Dichtungs-, Schlauch- und Gummi-, Kunststoff- sowie Drucklufttechnik an. Die Anfänge des starken Riegler Partners lagen aber in ganz anderen Gebieten.**

Gründer Richard Henne wollte Ende des 19. Jahrhunderts den zahlreicher werdenden Industriebetrieben in Nordbayern, die damals das Medium Dampf nutzten, als Lieferant für Ersatz- und Zubehörteile zur Verfügung stehen. Das noch junge Unternehmen lieferte sämtliche Spezialprodukte – selbst Riemenwachs wurde in der firmeneigenen „Hexenküche“ hergestellt. Als zweites Standbein entwickelte sich dann der Handel mit Brauereizubehör, denn allein in der Stadt Hof hatten sich um 1900 14 Brauereien angesiedelt. Die Geschäfte gingen gut.

Vor große Herausforderungen stellte die Teilung Deutschlands nach dem Zweiten Weltkrieg dann den damaligen Inhaber Johannes Scheruhn. Er musste einen schwierigen strukturellen Umbruch meistern, denn viele ehemalige Kunden aus dem Maschinenbau und der Textilindustrie befanden sich auf einmal in der DDR und Hof lag plötzlich abgeschieden in einem „toten Winkel“ Deutschlands. Alexander Scheruhn, der das Unternehmen 1963 übernahm, gelang es aber, das Produktportfolio den veränderten Gegebenheiten anzupassen, indem er die Sortimentsschwerpunkte auf die Arbeitssicherheit und die Drucklufttechnik verlagerte.

Heute hat das Unternehmen seinen Sitz in der Hofer Dr.-Enders-Straße und bietet auf drei Lagerflächen ca. 40.000 Artikel an, die auch online bzw. über plattformbasiertes e-procurement geordert werden können.

Der persönliche Austausch mit Kunden und Lieferanten ist und bleibt aber nach wie vor eine wichtige Quelle für den Unternehmenserfolg. Seit vielen Jahren arbeitet Frank + Henne eng mit der Firma Riegler zusammen. „Das Haus Riegler ist einer unserer kompetentesten Lieferanten, der es geschafft hat, durch interessante, konstruktive und lösungsorientierte Zusammenarbeit zu unseren Top-Partnern zu gehören. Durch den traditionell guten Verbindungsausbau konnten wir den Umsatz kontinuierlich steigern“, beschreibt

Geschäftsführer Johannes Scheruhn die Partnerschaft.

Frank + Henne schätzt vor allem auch das umfangreiche Sortiment, die hohe Lagerverfügbarkeit und die flexiblen sowie schnellen Lieferzeiten seines Partners. Scheruhn: „Das zeichnet Wettbewerbsfähigkeit aus.“ Zwischen dem Hause Frank + Henne und Riegler besteht ein offenes Verhältnis, das auch der Kundentreue zugute kommt. „Es ist ein gegenseitiges Geben und Nehmen“, freut sich Scheruhn.

## IMPRESSUM

DRUCKSachen  
Kundenzeitschrift  
der Riegler & Co. KG  
Schützenstraße 27  
D-72574 Bad Urach  
Telefon 07125-9497-0  
www.riegler.de

Konzeption und Gestaltung:  
SLOGAN Werbung Marketing  
Consulting GmbH, Filderstadt  
www.slogan.de  
Fotos:  
Riegler & Co. KG, Redaktion  
Frank + Henne, privat