



## „Gestatten: Muffenabsperrentil“

Mit etwas anderen Produktplakaten sorgt Riegler am POS für Aufmerksamkeit

**Wer schon immer ganz genau wusste, wie Muffenabsperrentile, Druckregler, Schmutzfänger und zweiteilige Wartungseinheiten aussehen, den dürften die neuen Produktplakate von Riegler verblüffen. Denn statt blankem Metall sieht man da in freundlich dreinblickende Gesichter.**

Der Gedanke dahinter: Wenn es bei Riegler um den Verkauf von Produkten geht, dann geht es immer auch um Menschen und um Kommunikation. Da liegt die Idee nahe, dass Menschen durch Gestik, Mimik und Accessoires ein Produkt im wahrsten Sinne verkörpern. Ganz klar und nur konsequent: Alle „Models“ sind Riegler-Mitarbeiter, die sich dieser ungewöhnlichen Aufgabe mit viel Spaß und

Engagement gestellt haben. Dafür auch an dieser Stelle noch einmal herzlichen Dank!

Die ungewöhnlichen Plakate, die „ganz nebenbei“ auch ausgewählte Riegler-Produkte präsentieren, stehen unseren Technischen Händlern ab sofort zum Aushang zur Verfügung. Wir sind sicher, dass sie sich in den Verkaufsräumen als echte Hingucker erweisen.



Unübersehbare Plakatmotive: „Muffenabsperrentil“ Heike Gaede (oben), „Druckregler“ Günther Melzer, die „Zweiteilige Wartungseinheit“ Ralf Schauder und Jochen Meierlohr sowie „Schmutzfänger“ Siegfried Salzer (unten v.l.)

### Unter anderem in dieser Ausgabe:

#### Riegler, der Zweite

Zusatz-Katalog für Preisorientierte

Seite 2

#### Der Tabak zur Pfeife

Neues Riegler Pneumatikprogramm

Seite 2

#### Alle lernen

Riegler bildet erstmals Lehrlinge aus

Seite 3

#### Einfach online bestellen

Der Riegler Profi-Shop

Seite 4

#### Partner-Porträt

Riegler und die Wille GmbH

Seite 4

## Editorial



Sehr geehrte Leserin,  
sehr geehrter Leser,

nun liegt sie vor Ihnen: die erste Ausgabe unseres Newsletters „DRUCKsachen“. Mit ihm möchten wir Sie in Zukunft regelmäßig über alles Neue und Wissenswerte

aus dem Hause Riegler informieren. Sie lernen neue Mitarbeiter kennen, informieren sich im „Technik-Tipp“ über aktuelle Fragestellungen und erfahren, wie wir Sie künftig mit Werbe- und Verkaufsförderungs-Maßnahmen unterstützen.

Natürlich haben auch neue Riegler-Produkte in den „DRUCKsachen“ ihren festen Platz. Diesmal geht es zum Beispiel um das erfolgreiche Zylinder- und Ventilprogramm unseres Partners Metal Work. Und: Wir stellen Ihnen unseren Ergänzungs-Katalog „Riegler zwei“ vor. Was sich dahinter verbirgt? Dazu mehr auf Seite zwei ...

Haben Sie Anregungen und Wünsche zu unseren, zu Ihren „DRUCKsachen“? Dann schicken Sie uns einfach die beigefügte Feedback-Karte zurück. Und gewinnen Sie mit etwas Glück eine hörensweite CD!

Es grüßt Sie herzlich

Ihr

Jürgen Wacker  
Geschäftsführer



▲ Alles unter Kontrolle: dank DAS-Software

◀ Proportionalventil der neuen Generation: mit Funktionstasten und integriertem Display

## Perfekt geregelt

**Proportionalventile erlauben exakte Einstellungen – einfach per Elektronik**

**Die Anforderungen an Qualität, Präzision, Produktivität, Komfort und Bedienerfreundlichkeit steigen ständig. Und damit auch die Ansprüche an Betriebs- und Fertigungsanlagen. Erfüllen lassen sich solche Anforderungen nur, indem man physikalische Größen wie Druck, Kraft, Drehmoment und Geschwindigkeit exakt an die jeweiligen Betriebsbedingungen anpasst.**

Die Lösung: Proportionalventile. Sie eröffnen die Möglichkeit, ein Medium elektronisch zu variieren. Herausragendes Merkmal ist, dass sich der Druck bzw. der Durchfluss über eine Steuerelektronik genau und kontinuierlich den Anforderungen des zu steuernden Prozesses anpassen lässt (geschlossener Regelkreis). Der Regler „kommuniziert“ mit dem zu steuernden Prozess und überwacht die Einhaltung des von der elektronischen Steuerung vorgegebenen Sollwerts.

Druckregelventile dieser neuen Generation finden Sie im aktuellen Riegler Hauptkatalog auf Seite 95. Besonders das Proportionalventil „Sentronic D“ bietet dank digitaler Kommunikation entscheidende Vorteile gegenüber herkömmlichen Modellen. Über eine separat erhältliche DAS-Software können Sie hier via PC eine optimale Reglereinstellung vornehmen, Soll- und Istwert visualisieren, Diagnosen, Parametrierungen und Wartungen vornehmen. Doch auch ohne PC lässt sich das Ventil betreiben: Mit Funktionstasten und integriertem Display regeln Sie den Ausgangsdruck komfortabel direkt am Gerät.

Interessiert? Unsere Berater informieren Sie gerne ausführlich.



### Metal Work: Partner für Qualität

Metal Work hat seinen Hauptsitz seit der Gründung 1967 im italienischen Concesio (Brescia). Der „Global Player“ gilt mit einem Umsatz von rund 99 Mio. Euro und weltweit 795 Mitarbeitern als einer der führenden Hersteller im Pneumatik-Bereich. Die deutsche Zentrale von Metal Work befindet sich seit 1995 im bayerischen Denkendorf. Mit seinem hohen Anspruch an Fachkompetenz und Qualität ist das Unternehmen ein idealer Partner für Riegler.

## Der Tabak zur Pfeife

**Mit dem neuen Metal Work-Pneumatikprogramm deckt Riegler jetzt auch den Bereich Druckluftanwendung ab**

**Riegler baut seine Position als Systemlieferant konsequent aus. Seit 2005 ergänzt ein hochwertiges Programm von Pneumatik-Komponenten das Sortiment. Damit bietet Riegler neben der Druckluftaufbereitung und -fortleitung jetzt auch im Bereich Druckluftanwendung ein umfassendes Produktspektrum an.**

„Jetzt haben wir auch den Tabak zur Pfeife“, fasst Geschäftsführer Jürgen Wacker die Sortimentserweiterung in ein Bild. Die Zylinder und Ventile stammen aus den modernen Fertigungsanlagen des führenden italienischen Pneumatik-Herstellers Metal Work, mit dem Riegler eine partnerschaftliche Kooperation verbindet: „Wir nutzen dabei Synergien zum Vorteil des Kunden“, erläutert Jürgen Wacker.

Die Produkte im Überblick:

- Druckluftzylinder
- pneumatische und elektro-pneumatische 3/2-, 5/2- und 5/3-Wege-Ventile
- mechanische und manuelle Steuerventile
- Drossel- und Drosselrückschlagventile unterschiedlicher Bauart
- kompakte pneumatische Funktionsverschraubungen „line on line“

Alle Produkte bieten eine hohe Qualität zu einem äußerst attraktiven Preis. Auf Wunsch ist sogar ein 36-Stunden-Lieferservice für Sondergrößen möglich. Die hervorragende Resonanz bei den Kunden beweist: Mit dem neuen Pneumatik-Programm liegt Riegler genau richtig.



Riegler-Qualität im Einsatz bei der Lufthansa: Die Airline verwendet vollpneumatische Druckluft-Steuerungen von Metal Work bei der Flugturbinenwartung; der Blick in den Schaltschrank zeigt auch die Wartungseinheit aus dem Hause Riegler (Foto rechts).

## Riegler, der Zweite

**Der neue Ergänzungs-Katalog „Riegler zwo“: Produkte für preisorientierte Anwendungen**

### Das volle Spektrum



Der aktuelle Riegler Hauptkatalog, der erst 2007 durch eine Neuauflage ersetzt wird, enthält mehr als 8.000 Produkte rund um die Drucklufttechnik. Von A wie Absperrventil bis Z wie Zylinder.

**„Gute Preise, gute Produkte“ – so könnte man in Abwandlung eines bekannten Werbeslogans den Anspruch an die neue Produktlinie „Riegler zwo“ umreißen. Und um Ihnen die Orientierung zu erleichtern, hat Riegler für diese Produkte einen eigenen, 32-seitigen Ergänzungs-Katalog erstellt.**

Seit jeher bieten wir unseren Kunden ein nahezu komplettes Spektrum an Produkten rund um die

Drucklufttechnik an: in kompromissloser Qualität für hohe Belastbarkeit und längste Lebensdauer. Diese bekannten Premium-Reihen des Hauptkatalogs ergänzt jetzt ein umfassendes Produktprogramm für Anwendungen, bei denen ein scharf kalkuliertes Preis-Leistungs-Verhältnis klar im Vordergrund steht. Wichtig für Sie: Auch diese gängigen „Schnelldreher“ erfüllen die hohen Riegler-Qualitätsansprüche, und höchste Verfügbarkeit ist ebenfalls sichergestellt.

Möglich wurde die preisorientierte Linie „Riegler zwo“ erst dadurch, dass Riegler im Zuge seiner Aktivitäten auf den verschiedenen Märkten der Welt auch immer wieder neue Beschaffungsmärkte erschließen kann – vor allem in Fernost und in Südeuropa. Dank unserer hohen Einkaufsvolumina und exzellenten Einkaufskonditionen sparen Sie als Kunde mit „Riegler zwo“ bares Geld. Der neue Katalog ist in Kürze erhältlich.



Wie gewohnt: Der Katalog „Riegler zwo“ entspricht in der Darstellung weitgehend seinem „großen Bruder“





Online bestellen spart nicht nur Zeit, sondern auch bares Geld

## Online bestellen und sparen

**Bei Kunden immer beliebter: Im Riegler Profi-Shop steht das gesamte Sortiment via Internet zur Verfügung**

Alle Artikel, die wir im Programm haben, können Sie in unserem E-Shop unter [www.riegler.de](http://www.riegler.de) schnell und einfach online bestellen.

Ob die gewünschten Produkte verfügbar sind, erfahren Sie sofort während der Bestellung. Auch individuelle Vereinbarungen werden – z.B. bei den Preisangaben – automatisch berücksichtigt. Aufgepasst: Ab einem Netto-Warenwert von 75 Euro liefern wir Ihre Online-Bestellung franko!

Ein weiterer entscheidender Vorteil: Für E-Shop-Bestellungen gilt bei uns Versandpriorität – sie werden sofort bearbeitet und verschickt.

Immer mehr Kunden nutzen inzwischen diese vorteilhafte Bestellmöglichkeit. Klicken Sie doch auch mal rein. Einfach registrieren, anmelden, und los geht's!

### Der Riegler Profi-Shop

- Alle Artikel online unter [www.riegler.de](http://www.riegler.de)
- Schnelle und einfache Artikelsuche
- Auszeichnung mit individuellen Nettopreisen
- Bestellen mit Versandpriorität
- Franko-Lieferung ab 75 Euro Netto-Warenwert

## „Wir lernen alle dabei“

**Erstmals in der Unternehmensgeschichte bildet Riegler Lehrlinge aus**

Für andere Unternehmen ist es längst nicht Besonderes mehr – für Riegler dagegen ist es ein ganz neues Thema. Denn eine systematische Ausbildung hat es bei Riegler praktisch noch nie gegeben. Das ist seit 2005 anders.

„Wir waren schlichtweg zu wenige, um eine gute Ausbildung anbieten zu können“, erläutert Geschäftsführer Jürgen Wacker. Jetzt aber ist eine entsprechende personelle Struktur vorhanden. Der erste Auszubildende heißt Daniel Euchner und lernt Groß- und Außenhandelskaufmann. Doch er wird mit seinem Status nicht lange allein sein. Bereits ab September 2006 gesellt sich ein weiterer GH/AH-Kaufmann hinzu. Und einige Türen weiter freut sich Logistikleiter Elef Kalaitzoglou auf einen Lehrling mit dem Ausbildungsziel Fachlagerist.



Seine Auszubildenden wählt Riegler ganz gezielt auf den später vorgesehenen Einsatzbereich hin aus. Schließlich bietet die Heranbildung eigenen Nachwuchses die beste Aussicht, später fachlich optimal ausgebildete und eingearbeitete Mitarbeiter zu haben, die sich zudem mit dem Unternehmen identifizieren. Ziel ist eine Übernahme ins Unternehmen, auch wenn es dafür keine Garantie gibt. Aber auch Auszubildende will gelernt sein, wie Jürgen Wacker gesteht: „Im Grunde lernen alle dabei – der Auszubildende und wir.“

### Der Pionier

Daniel Euchner ist der erste Auszubildende bei Riegler. Bereits vor knapp drei Jahren startete der heute 21-Jährige in einem anderen Betrieb seine Ausbildung zum Groß- und Außenhandelskaufmann. Weil er sie dort wegen Insolvenz des Arbeitgebers nicht fortsetzen konnte, bewarb er sich mit Erfolg bei Riegler. Um sich bestmöglich mit dem Unternehmen vertraut machen zu können, wiederholt er das zweite Lehrjahr. Seinen Abschluss wird er 2007 machen.

## KURZ & GUT

### Spezialitäten von Riegler

Suchen Sie nach einer durchdachten Sonderlösung? Auch dafür ist Riegler Ihr richtiger Ansprechpartner. Solche Lösungen sind zum Beispiel Varianten von Standardprodukten, etwa Manometer mit Sonderskala, Geräte mit anderem Dichtmaterial, öl- und fettfreie Geräte u.v.m. Wenn Sie es wünschen, montieren wir auch gerne Baugruppen nach Ihren Vorgaben. Sprechen Sie mit uns!



### So schnell kann's gehen

Wussten Sie, dass wir mindestens 98 Prozent unserer rund 8.000 Artikel ständig ab Lager verfügbar haben? Von den rund 150.000 Sendungen, die jährlich unser Haus verlassen, liefern wir weit mehr als die Hälfte noch am Tag der Bestellung aus. Bitte geben Sie uns dazu Ihren Auftrag bis 16 Uhr (freitags bis 14 Uhr) durch.

### Riegler-Produkte im Überblick

Wenig Zeit? Mit unserem aktuellen Übersichts-Prospekt erhalten Sie schnell einen Überblick über das Riegler Produktspektrum. Fragen Sie unseren Außendienstmitarbeiter danach oder fordern Sie ihn einfach telefonisch an.



### Perfekt dokumentiert

Sie möchten wissen, welcher Artikel genau Ihren Anforderungen entspricht? Dann fordern Sie einfach technische Datenblätter in unserer zentralen Dokumentationsstelle an. Oder Sie laden sie gleich unter [www.riegler.de/tech\\_docs/index.html](http://www.riegler.de/tech_docs/index.html) als PDF-Datei herunter. Die Nummern der Datenblätter finden Sie jeweils im Textteil unseres Katalogs.



### Riegler auf der MOTEK

Nach der erfolgreichen Premiere im letzten Jahr wird Riegler auch 2006 wieder auf der MOTEK präsent sein. Dann übrigens zum letzten Mal in Sinsheim, da die Fachmesse ab dem kommenden Jahr in Stuttgart stattfindet.





## STICHWORT

# RoHS-konform?

**Riegler-Produkte erfüllen (fast) ausnahmslos die neuen Anforderungen**

Hören auch Sie immer öfter die Frage nach der „RoHS-Konformität“ Ihrer Produkte? Das Kürzel steht für „Restriction of Hazardous Substances in Electrical and Electronic Equipment“ (Beschränkung gefährlicher Stoffe in Elektro- und Elektronikgeräten). Die entsprechende EG-Richtlinie 2002/95/EG verbietet es ab dem 1. Juli 2006, Elektro- und Elektronikgeräte auf den Markt zu bringen, die Blei\*, Cadmium, Quecksilber, sechswertiges Chrom und die bromierten Flammenhemmer PBB und PBDE enthalten.

Elektro- und Elektronikgeräte im Sinne der Richtlinie sind Haushaltsgeräte, Geräte der Unterhaltungselektronik, Geräte der IT-Technik, Beleuchtungsartikel, elektrische Werkzeuge, Spielzeug, Freizeit- und Sportgeräte sowie Automaten.

Wichtig für Sie: Kein einziges Riegler-Produkt fällt in den Geltungsbereich der RoHS. Werden sie jedoch in betroffene Endprodukte eingebaut, muss der Hersteller für die Unbedenklichkeit aller in seinem Endprodukt eingebauten Teile garantieren. Unsererseits erklären wir hiermit verbindlich, dass nahezu alle unsere Produkte den Anforderungen der Richtlinie 2002/95/EG entsprechen. Die wenigen, die noch nicht RoHS-konform sind, werden wir bis Ende Mai 2006 in einer Liste unter [www.riegler.de](http://www.riegler.de) für Sie zusammenstellen.

\* Ausnahmen: Blei in Legierungen mit Stahl  $\leq 0,35\%$ , Aluminium  $\leq 0,4\%$  und Kupfer  $\leq 4,0\%$

# Willkommen bei Riegler!

**Vier neue Mitarbeiter ergänzen das Riegler-Team**



Noch mehr Nähe zum Markt: Stephan Wetzel verstärkt das Vertriebs-Team

Vier neue Mitarbeiter ergänzen das Team von Riegler. Mit **Stephan Wetzel (45)**, der viele Jahre Erfahrung als Key Accounter im Technischen Handel mitbringt, bauen wir unser Vertriebsteam qualitativ weiter aus und streben mehr Nähe zum Markt an. Das Ziel: Wir möchten unsere Kunden speziell vor Ort noch intensiver betreuen.

Die zunehmende Internationalisierung des Beschaffungswesens stellt neue Anforderungen an die Kommunikation mit Lieferanten. Deshalb haben wir mit **Daniela Vitzky** unseren operativen Einkauf konsequent ausgebaut. Seit März 2006 zeichnet die 25-Jährige für Disposition und Lagerbestandsüberwachung sowie für die ständige Lagerverfügbarkeit unserer

Artikel verantwortlich. Dass trotz geballten Auftragseingangs am späten Nachmittag viele Sendungen bereits am nächsten Tag den Kunden erreichen, dabei helfen zwei neue Mitarbeiter im Versand: **Markus Kley (22)** und **Michael Tröster (23)**. Wir wünschen allen viel Freude und Erfolg bei Riegler!



Neu bei Riegler: Daniela Vitzky, Michael Tröster und Markus Kley



## Wille und Riegler: Erfolgs-Partnerschaft mit langer Tradition

Seit 1969 ist die Wille GmbH in Bremen, einer der bedeutendsten Riegler-Kunden, eng mit unserem Unternehmen verbunden



Lange Partnerschaft: das Firmengebäude der Firma Wille in Bremen

**Die gemeinsame Geschichte beginnt Mitte der 60er-Jahre, als Firmengründer Claus Wille einen leistungsfähigen Lieferanten für Druckluftarmaturen suchte. Mit dessen Hilfe wollte er sein Pneumatikprogramm ergänzen und so die wachsenden Kundenanforderungen an Lieferzeit, Verfügbarkeit und Qualität erfüllen. Dabei kam ihm der Zufall zur Hilfe: Ein Riegler-Manometer hinterließ Eindruck und löste in Bremen die Suche nach dem Hersteller aus.**

Schnell wurde man in Metzingen fündig, wo einer der Mitarbeiter ganz besonders auffiel: Georg Wacker, der 1966 Geschäftsführer von Riegler wurde und zwei Jahre später den Vertretungsvertrag zwi-

schen Riegler und dem Ingenieurbüro Wille mit besiegelte. Heute ist die Wille GmbH, die derzeit 19 Mitarbeiter beschäftigt, einer der größten Kunden von Riegler.

Die Zusammenarbeit war von Anfang an ein gemeinsamer Erfolg. Auch nach der Grenzöffnung Ost 1989, als Wille-Vertreter mit dem als „Riegler-Gold“ bekannten Sortimentskoffern in den neuen Bundesländern unterwegs waren. Die großen Übersichtstafeln mit Armaturen wurden ebenfalls „wie Wasser in der Wüste“ verteilt und

waren lange Jahre in fast jeder Werkstatt und jedem Lager zu finden.

Mitten in der Wirtschaftskrise 1993/94 übernahmen die Söhne Frank und Tom Wille die Aktivitäten der Wille GmbH und verschafften dem Unternehmen eine anhaltende positive Entwicklung. Heute ist Wille im gesamten norddeutschen Raum tätig und beliefert dort Kunden mit Riegler Druckluftarmaturen und Pneumatikkomponenten. Neben dem klassischen Handelsgeschäft plant, vertreibt und wartet Wille Kompressoren-

anlagen, Rohrleitungssysteme und Arbeitsplatzsysteme.

Besonders stolz sind die Bremer auf ihre hohe Kompetenz für maßgeschneiderte Kundenlösungen. Dazu zählen konfektionierte Baugruppen und einbaufertige Pneumatikeinheiten, aber auch maßgeschneiderte Sonderanlagen und Sonderapparate. Hinzu kommen umfassende Engineering-Dienst-

leistungen von der Anlagenplanung bis zur Druckluftbedarfsanalyse.

Die Partnerschaft zwischen Riegler und Wille ist heute von kollegialer Zusammenarbeit geprägt, die immer auch die Interessen des Partners berücksichtigt. Schließlich hat die Vergangenheit gezeigt, dass der eigene Erfolg eng mit dem des Partners verknüpft ist.

[www.wille-gmbh.de](http://www.wille-gmbh.de)



Manometer: Mit einem Druckmessgerät begann die Partnerschaft zwischen Wille und Riegler

### IHR FEEDBACK?

Hier klebte mal Ihre Feedback-Karte. Sie haben Anregungen und Wünsche zum Inhalt der „DRUCKsachen“?

Dann freuen wir uns über Ihre Rückmeldung. Gerne auch per E-Mail an [info@riegler.de](mailto:info@riegler.de). Vielen Dank!

### IMPRESSUM

DRUCKsachen  
Kundenzeitschrift  
der Riegler & Co. KG  
Schützenstraße 27  
D-72574 Bad Urach  
Telefon 07125-9497-0  
[www.riegler.de](http://www.riegler.de)

Konzeption und Gestaltung:  
SLOGAN Werbung Marketing  
Consulting GmbH, Filderstadt  
[www.slogan.de](http://www.slogan.de)  
Fotos:  
Riegler & Co. KG, Redaktion  
Metal Work, Wille GmbH